







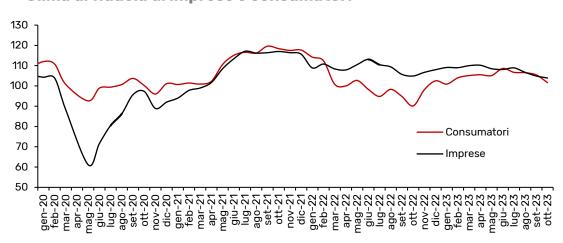
## **SCENARIO MACROECONOMICO**

#### PIL e previsioni di crescita

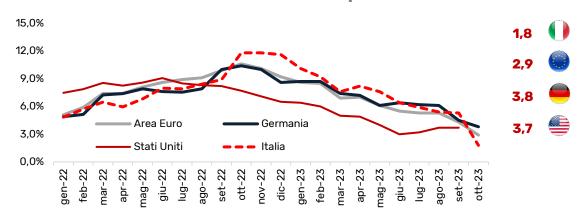
	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Stati Uniti	2,3	-2,8	5,9	2,1	2,1	1,3
Cina	6,0	2,2	8,4	3,0	5,0	4,6
Giappone	-0,4	-4,6	2,2	1,0	2,0	1,0
Italia	0,5	-9,1	7,0	3,7	0,7	0,8
Germania	1,1	-4,1	2,6	1,8	-0,5	0,9
Francia	1,9	-7,9	6,4	2,5	1,0	1,2
Regno Unito	1,6	-11,0	7,6	4,1	0,5	0,8

Fonte: elaborazioni Nomisma su dati OECD

#### Clima di fiducia di imprese e consumatori

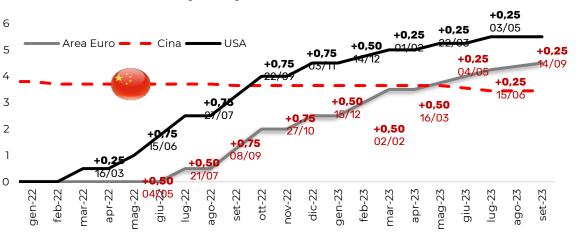


#### Inflazione - Variazione tendenziale dei prezzi al consumo



Fonte: elaborazioni Nomisma su dati OECD e ISTAT

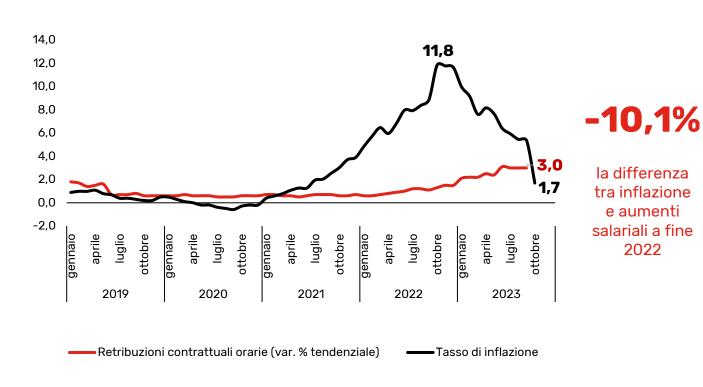
#### Tassi di interesse delle principali banche mondiali



Fonte: elaborazioni Nomisma su dati Trading Economics

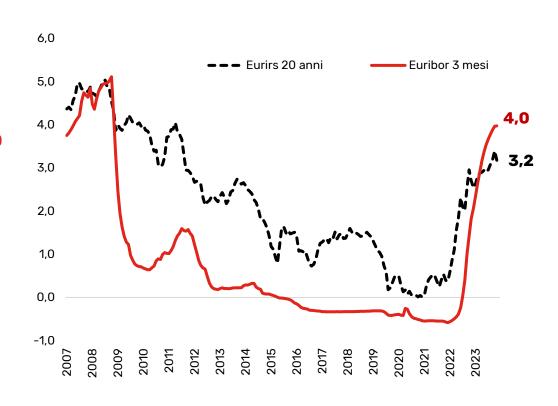
## SI RIDUCE IL POTERE DI ACQUISTO

## PERDITA DI POTERE DI ACQUISTO: EVOLUZIONE DELLE RETRIBUZIONI DA LAVORO DIPENDENTE RISPETTO **ALL'INFLAZIONE** (valori %)



Gli adeguamenti salariali sono stati molto contenuti e ben Iontani dall'assorbire gli effetti dell'aumento dei prezzi

## TASSO EURIBOR A 3 MESI E TASSO **EURIRS A 20 ANNI** (valori %)



e aumenti

2022

La BCE ha adottato misure restrittive di politica monetaria per contrastare i continui aumenti dell'inflazione

Fonte: elaborazioni Nomisma su dati ISTAT e BCE

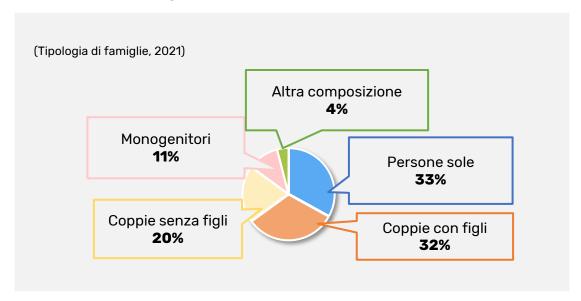
### **FAMIGLIE IN AUMENTO MA SEMPRE MENO NUMEROSE**

Scenario attuale

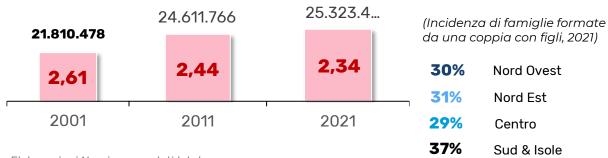
25,3 Milioni

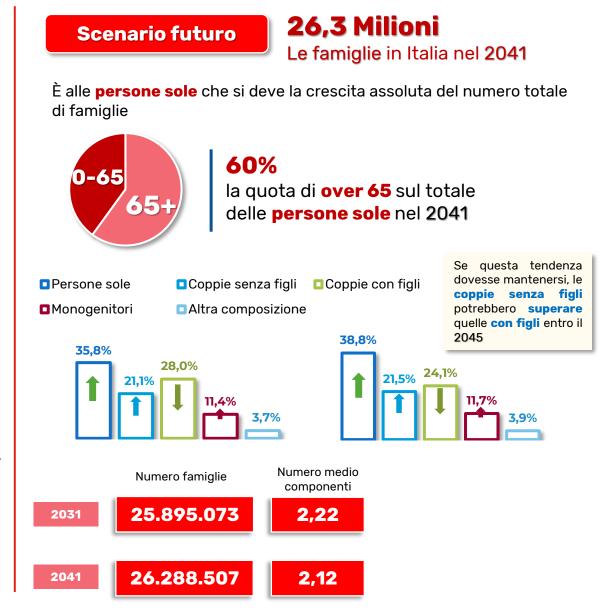
Le famiglie in Italia nel 2021

Aumentano le famiglie, ma cala il numero di componenti



#### Numero di famiglie e numero medio componenti familiari



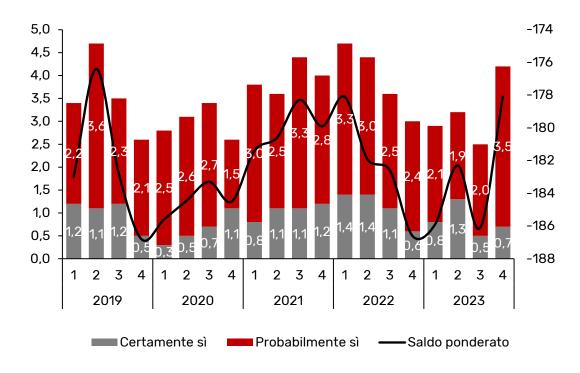


Fonte: Elaborazioni Nomisma su dati Istat

# FAMIGLIE E ABITAZIONE | INTENZIONI DI ACQUISTO E MUTUO

## INTENZIONI DI 12 MESI (% sul totale di **ACQUISTO DI UN'ABITAZIONE NEI**

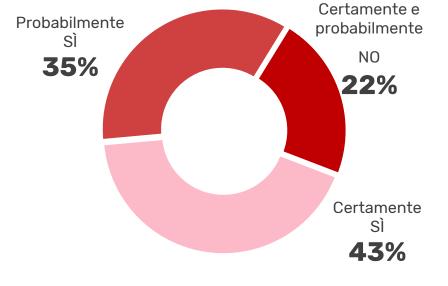
**SUCCESSIVI** rispondenti e saldo % ponderato tra giudizi di aumento e di calo)



# FAMIGLIE CHE HANNO INTENZIONE DI ACCENDERE UN MUTUO PER L'ACQUISTO DI UN'ABITAZIONE

(% sul totale delle famiglie che hanno intenzione di acquistare un'abitazione nei prossimi 12 mesi)

La domanda
abitativa conferma
una **forte dipendenza da mutuo** per
concretizzare le
proprie
aspettative.

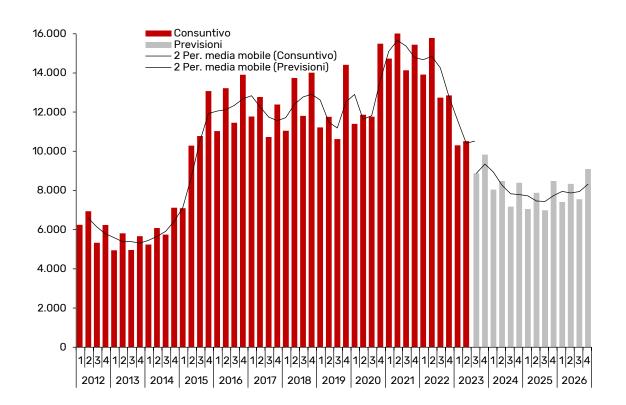


Fonte: Indagine Nomisma alle famiglie – Anno 2023

### **EVOLUZIONE MUTUI E COMPRAVENDITE RESIDENZIALI**

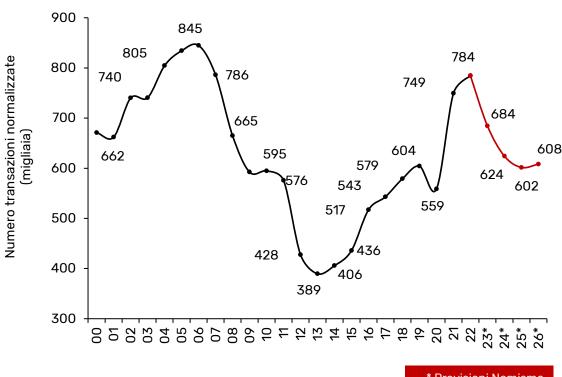
#### **EROGAZIONI DI MUTUI ALLE FAMIGLIE PER L'ACQUISTO DI**

**ABITAZIONI** (milioni di euro, media mobile a 2 termini)



#### COMPRAVENDITE DI ABITAZIONI IN ITALIA E PREVISIONI

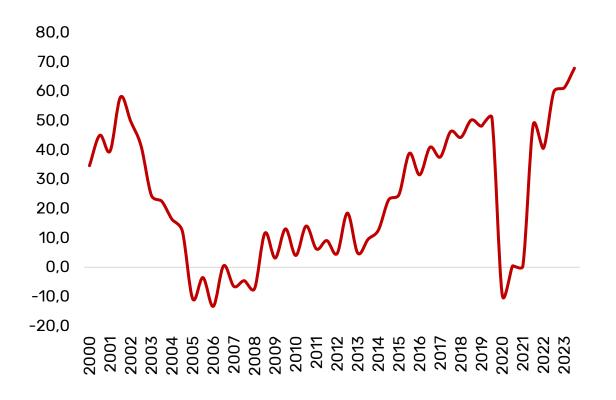
(Valori annuali in migliaia)



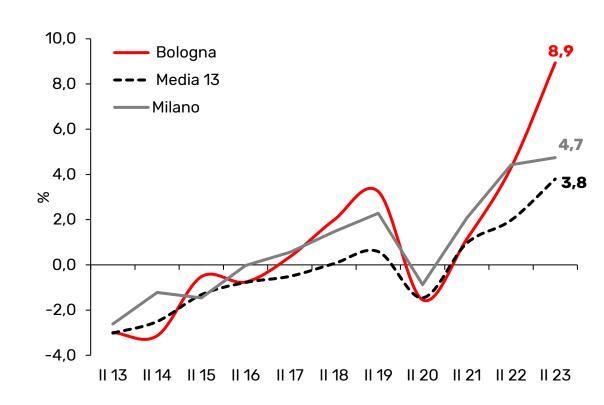
\* Previsioni Nomisma

## GLI EFFETTI DEL SOVRAFFOLLAMENTO DEL MERCATO DELLA LOCAZIONE

# 13 GRANDI CITTÀ - EVOLUZIONE DOMANDA DI LOCAZIONE (saldo % tra giudizi di aumento e di calo)



# 13 GRANDI CITTÀ – EVOLUZIONE CANONI DI ABITAZIONI (Variazioni % annuali)

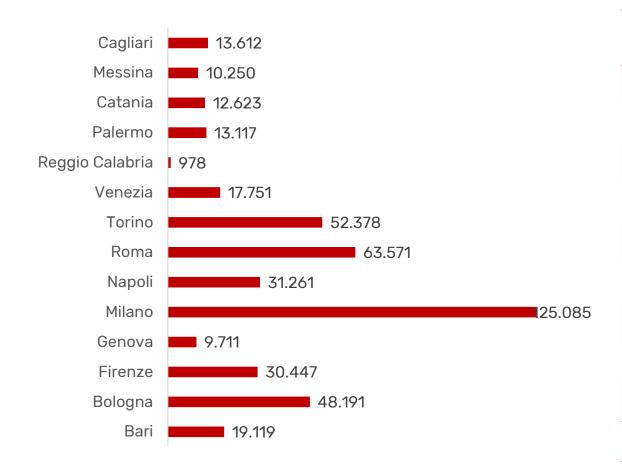


Fonte: Nomisma

## LE ALTRE DOMANDE DI LOCAZIONE

#### STUDENTI FUORI SEDE NELLE CITTÀ METROPOLITANE

(Anno accademico 2021-2022)



#### **FLUSSI TURISTICI NELLE GRANDI CITTÀ**

(Anni 2019-2022)

	Arrivi 2019	Arrivi 2022	var. 2022/2021	var. 2022/2019	Permanenza media 2022 (gg)
Torino	1.383.268	1.364.390	82,5%	-1,4%	2,55
Milano	5.848.300	4.756.875	115,7%	-18,7%	2,19
Venezia	5.523.283	4.646.360	119,1%	-15,9%	2,36
Bologna	1.592.490	1.505.586	70,9%	-5,5%	2,10
Firenze	3.995.016	3.247.239	129,2%	-18,7%	2,27
Roma	10.037.727	7.089.225	112,1%	-29,4%	4,13
Napoli	1.370.801	1.072.749	83,1%	-21,7%	2,49
Bari	480.763	463.761	54,7%	-3,5%	2,19
Palermo	726.075	722.288	76,5%	-0,5%	2,28
Totale	32.757.839	26.611.554	102,1%	-18,8%	-

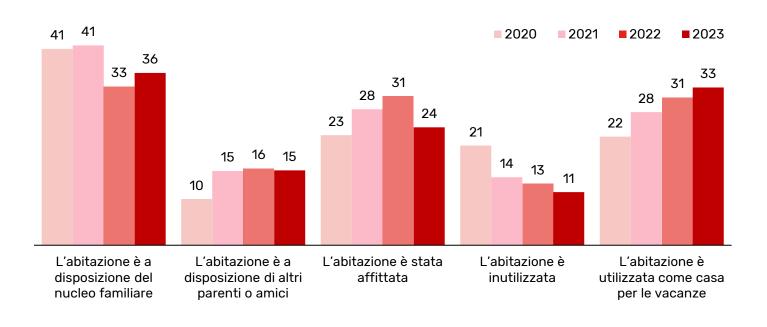
Fonte: elaborazioni Nomisma su dati MUR

Fonte: elaborazioni Nomisma su dati ISTAT

### TROPPA DOMANDA PER POCA OFFERTA

#### ITALIA - SECONDE CASE POSSEDUTE DALLE FAMIGLIE PER TIPOLOGIA DI UTILIZZO

(% sul totale delle famiglie che possiedono seconde case)









ABITAZIONI OCCUPATE numero 700.586 86,5% sul totale

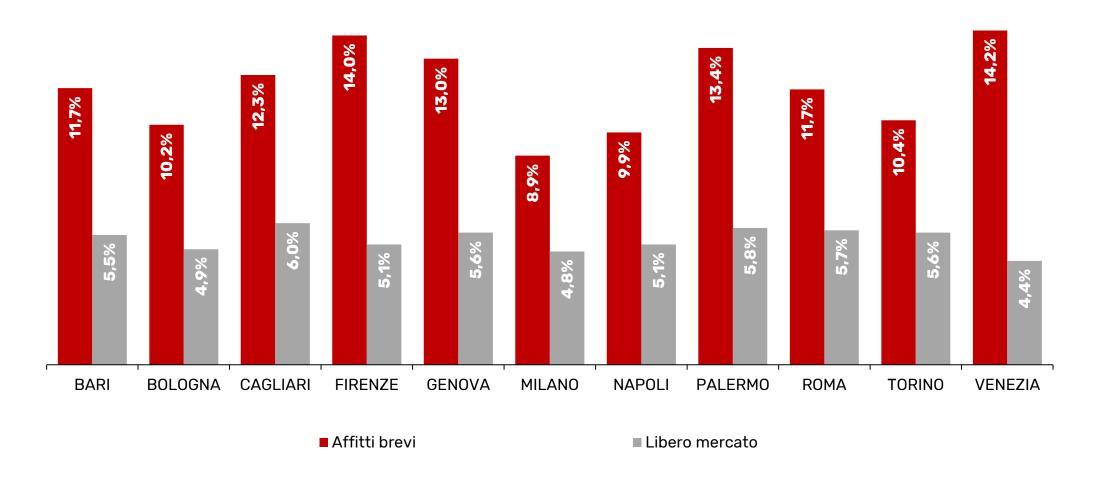


ABITAZIONI NON OCCUPATE numero 109.404
13,5% sul totale

Abitazioni vuote o occupate esclusivamente da persone non dimoranti abitualmente

## IL FASCINO DEGLI AFFITTI BREVI

Redditività lorda da locazione nelle principali città italiane



Fonte: Nomisma

## **NON PIÙ SOLO PROPRIETARI**



Fabbisogno di abitazioni in locazione per rispondere ad una domanda crescente che non trova un'offerta qualitativamente e quantitativamente adeguata alle esigenze

Il prodotto residenziale in locazione è in grado di rispondere ai cambiamenti della società italiana, di oggi e in divenire



Il prodotto residenziale in locazione è quello che meglio si adatta alle esigenze di una **popolazione mobile e con capacità di spesa** che cambia in relazione allo stato di vita Occorrono operatori specializzati che anticipino e colgano il cambiamento delle preferenze abitative. Questo avviene già nei principali Paesi europei dove si realizzano residenze dedicate alla locazione con volumi 20 volte superiori a quelli che movimenta l'Italia.

#### **LA VISIONE DI FUTURO**



#### INSERITO NELLA CITTÀ

- Essere inclusivo
- Essere accessibile
- Favorire le relazioni
- Farsi carico del benessere delle persone

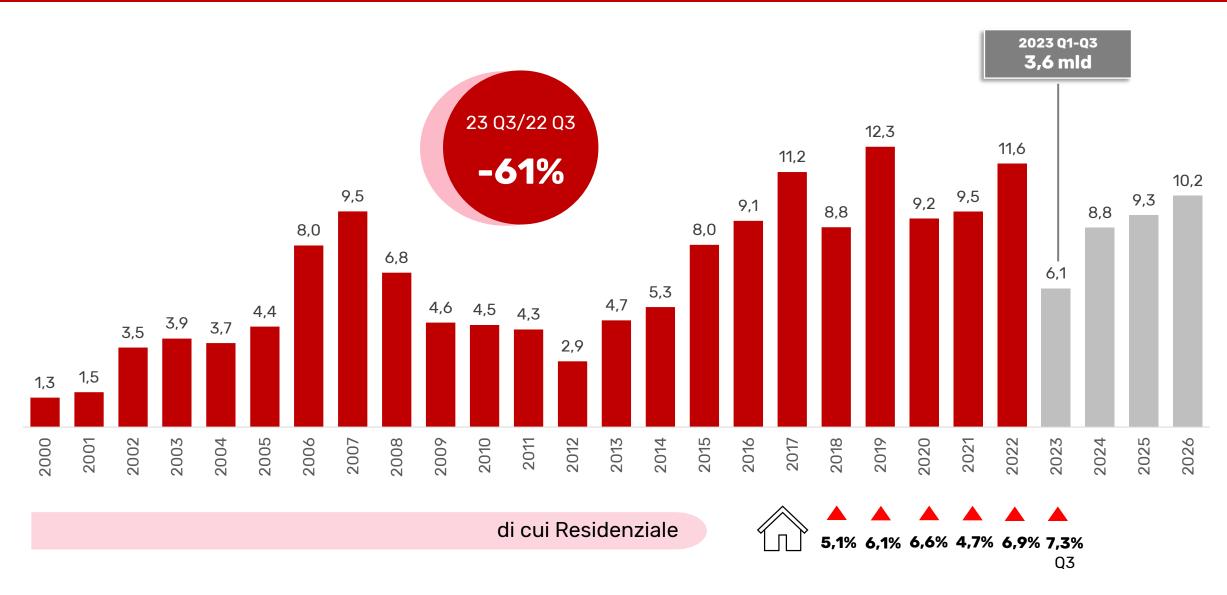
## 2 INSERITO NEL PROCESSO PRODUTTIVO

 Fungibile (per far fronte alla rapida obsolescenza del prodotto)

**ECONOMICAMENTE** 

- Sostenibile (non solo dal punto di vista economicofinanziario)
- Polifunzionale (presidio che funga da collante sociale)

## **INVESTIMENTI IMMOBILIARI CORPORATE** (Miliardi di Euro)



# IL DIFFICILE EQUILIBRIO TRA SOSTENIBILITÀ E MERCATO

#### Alle attuali condizioni di mercato...

- Un intervento di solo SH puro (locazione per 70 mq a 500 euro al mese, vendita a 2.125 euro al mq) non è sostenibile
- Un intervento misto che contemperi uno sviluppo a condizioni di mercato e SH puro non è quasi mai sostenibile

#### Tra le possibili soluzioni...

- Un ampliamento delle dimensioni dell'intervento a mercato comporta rischi (politico-sociali e di mercato) non supportati da un adeguato recupero di redditività
- Un contenimento degli oneri o un sussidio pubblico non è sufficiente a garantire un adeguato recupero di redditività
- Un drastico abbattimento del valore delle aree e degli asset da riqualificare è la leva su cui intervenire per recuperare redditività

#### La strada da seguire

- Configurare l'intervento come somma di sviluppi in ambiti territoriali distinti
- Prevedere un contributo pubblico in forma di contenimento di oneri o sussidio
- Prevedere un drastico abbattimento del valore di aree/asset da riqualificare, sia per la componente di Social Housing che per quella a Mercato



# La sostenibilità dell'impianto presuppone per la parte a mercato la possibilità di garantire per un'abitazione nuova di 70 mq i seguenti ricavi:

- √ Locazione 875 euro/mese
- ✓ Locazione con riscatto 1.021 euro/mese
- ✓ Vendita 4.200 euro/mq

SOSTENIBILITÀ	CITTÀ			
Certa	Bologna, Firenze, Milano, Napoli, Parma, Roma, Salerno, Venezia, Verona			
Condizionata	Bergamo, Brescia, Modena, Padova, Torino			
Improbabile	Ancona, Bari, Genova			